



Food for pets,
naturally.

Représentant aux ventes – Ottawa / Montreal

Big Country Raw est une entreprise où la passion est au centre de notre travail! Nous sommes fiers de qui nous sommes, dévoués aux produits que nous fabriquons et soucieux des clients que nous servons. C'est un endroit où nous nous encourageons mutuellement à remettre en question le statu quo afin de pouvoir réaliser de grandes choses maintenant et à l'avenir.

Si vous êtes à la recherche d'un lieu de travail motivant ... ne cherchez pas plus loin ...

Description général du rôle

Gérer efficacement la relation avec nos clients sur le territoire d'Ottawa / Montréal tout en appliquant les stratégies de vente pour atteindre les objectifs de chiffre d'affaires et volumes fixés. Travailler en collaboration avec nos clients en priorisant la maximisation de la présence des produits Big Country Raw en magasin. Être responsable de tâches prioritaires en magasin, y compris le merchandising, les promotions et les ventes.

Principales responsabilités

- Augmenter les ventes et les comptes clients de manière proactive pour toute la gamme de produit sur le territoire d'Ottawa / Montréal.
- Faire un suivi et comprendre les besoins des clients, fournir des solutions et alternatives viables lorsque nécessaire avec nos partenaires.
- Mettre de l'avant les normes de présentation des produits Big Country Raw en magasin en maximisant la distribution, l'affichage et l'emplacement des produits.
- Définir et documenter les objectifs de vente de chaque client, et mesurer les performances par rapport aux objectifs fixés.
- Planifier les visites / suivis en magasins hebdomadaires de la manière efficace tout en maximisant la relations avec les clients.
- Établir des relations de travail à plusieurs niveaux grâce à une communication efficace afin de promouvoir l'intérêt pour les produits Big Country Raw en magasin.
- Fournir de la formation et de l'éducation afin d'accroître les connaissances sur les produits auprès des gérants de magasin et du personnel.
- Élaborer des plans promotionnels annuels pour les clients dont les objectifs et stratégies de vente concordent avec les nôtres.
- Participer à divers salons et exposition au besoin, cela peut inclure des heures de fin de semaine.
- Négocier des contrats de vente pour les programmes congélateurs, les marges sur les produits, les coopératives et les publicités.
- Créer et maintenir à jours des documents de suivi de clients détaillés.
- Travailler de manière autonome et indépendante sur le territoire assigné.



Food for pets,
naturally.

- Maintient un environnement de travail sûr et sain en suivant le programme de santé et sécurité de l'entreprise.

Qualifications & Expériences

- Bilingue (français / anglais)
- Diplôme en commerce / vente / marketing.
- 3 à 5 ans d'expérience en vente au détail ou en merchandising.
- Expérience antérieure dans l'alimentation des animaux de compagnie et / ou industrie des animaux de compagnie.
- Expérience reconnue dans la gestion de relation et du développement des affaires.
- Maîtrise d'un environnement Windows, y compris Excel, Word, Power Point et Outlook.
- Doit avoir de solides compétences en organisation, en vente et en négociation.
- Doit détenir un passeport et un permis de conduire valides.

Compétences

- Centrer sur le client
- Communication
- Autonomie
- Inventif
- Mener les tâches à terme
- Organisation / Planification
- Capacité à développer des relations solides
- Motiver par l'atteinte d'objectifs

COMMENT APPLIQUER:

Veillez soumettre une copie de votre curriculum vitae et de votre lettre de présentation aux ressources humaines. Les candidatures peuvent être envoyées à: alison@bigcountryraw.ca
Les demandes doivent être soumises avant le 30 avril 2021. Nous menons simultanément une recherche interne et externe. Nous souhaitons remercier tous les candidats pour leur intérêt, mais seuls les candidats sélectionnés pour une entrevue seront contactés.

Big Country Raw s'engage à répondre aux besoins des personnes handicapées temporaires et / ou permanentes de manière à leur permettre de conserver leur dignité et leur indépendance. Nous sommes heureux de discuter de tout besoin d'adaptation sur le lieu de travail et nous ferons un effort pour répondre à ces besoins en temps opportun en prévenant et en supprimant les obstacles à l'accessibilité dans les domaines de l'information, des communications et de l'emploi.

BIGCOUNTRYRAW.CA